

DIE MEISSNER SUCHEN SIE!

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort eine(n):

Gebietsverkaufsleiter/in (Deutschlandweit)

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Beratung des bestehenden Kundenstammes,
- Akquisition von Neukunden im Verkaufsgebiet,
- eigenständiger und kontinuierlicher Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen,
- direkte Kommunikation und Zusammenarbeit mit der Verkaufsleitung/ Innendienst und
- selbstständige Gebietsorganisation.

Ihr Profil:

- sicheres und souveränes Auftreten,
- ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten und Verkaufstalent,
- eigenverantwortliche sowie erfolgs- und zielorientierte Arbeitsweise sowie
- technisches Verständnis, idealerweise fundierte Fach- und Marktkenntnisse.

Wir bieten Ihnen eine leistungsgerechte Bezahlung, Sozialleistungen, Dienstfahrzeug (auch zur privaten Nutzung), moderne Kommunikationsmittel sowie ein gutes Arbeitsklima.

Neugierig? Senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen postalisch oder per E-Mail an: bewerbung@meissnerfenstertechnik.de.